



Manager Commercial H/F Indépendant

Et si vous mettiez votre talent au service d'un cabinet de conseil innovant ?

Nous sommes à la recherche d'un(e) **Manager Commercial** afin de soutenir le développement de notre équipe commerciale.

Vos missions

Vous aurez un rôle d'encadrement et d'accompagnement fondamental pour notre entreprise.

Pour cela vous serez amené à :

- Former et accompagner sur le terrain les CGPI junior afin de constituer une équipe.
- Piloter l'activité commerciale de votre équipe.
- Accompagner chaque collaborateur dans sa montée en compétences.
- Mettre en place et animer les formations professionnelles de vos collaborateurs.
- Assurer l'interface entre le terrain et la direction de l'entreprise.
- Procéder au recrutement des nouveaux collaborateurs.

Profil requis

Vous avez une expérience de 3 ans minimum dans le domaine du management en assurance.

Vous maîtrisez les techniques de vente ainsi que les techniques du management.

Vous êtes force de proposition, ambitieux, vous aimez les challenges, atteindre vos objectifs et possédez un très bon sens du relationnel ?

Vous vous reconnaissez dans cette description ?

Rejoignez-nous !

Type de contrat : Indépendant

Localisation : 25 rue de Ponthieu 75008 Paris

Rémunération : Non plafonnée

Groupe Vaillance Conseil fondé en 2007, cabinet de gestion de patrimoine haut de gamme, renommé et indépendant.

Situé au cœur de l'agitation dans le quartier des Champs Elysées le Groupe Vaillance Conseil attire une clientèle exigeante recherchant transparence et performance dans leurs placements financiers.

Depuis onze années le cabinet apporte des solutions de placements aux professions libérales et aux chefs d'entreprises.

Le cabinet compte parmi ses partenaires des assureurs et des banques de renom comme Generali, Aviva, et la Société Générale.

Contact Service Recrutement
recrutement@groupevaillance.fr