



Commercial Confirmé Indépendant H/F

Et si vous mettiez votre talent au service d'un cabinet de conseil innovant ?

Nous sommes à la recherche d'un(e) **Commercial** afin de soutenir le développement de notre équipe commercial.

Vos missions

Vous aurez comme rôle de répondre aux besoins de notre clientèle, la fidéliser et développer le portefeuille clients.

Pour cela vous serez amené à :

- Proposer des solutions financières en matière d'épargne (Assurance Vie, Retraite et Prévoyance) à un portefeuille clients existants,
- Aller en rendez-vous clientèle,
- Assurer un conseil d'expertise,
- Créer une relation de confiance avec ses clients dans le but de les fidéliser,
- Développer votre portefeuille clients par l'intermédiaire de la recommandation.

Profil requis

Vous avez une expérience dans la commercialisation de contrats d'Assurance-Vie, Retraite et Prévoyance d'au minimum 2 ans.

Vous êtes force de proposition, ambitieux, vous aimez les challenges, atteindre vos objectifs et possédez un très bon sens du relationnel ?

Vous vous reconnaissez dans cette description ?

Rejoignez-nous !

Type de contrat : Indépendant

Localisation : 25 rue de Ponthieu 75008 Paris

Rémunération : non plafonnée

Poste à pourvoir immédiatement !

Groupe Vaillance Conseil fondé en 2007, cabinet de gestion de patrimoine haut de gamme, renommé et indépendant.

Situé au cœur de l'agitation dans le quartier des Champs Elysées le Groupe Vaillance Conseil attire une clientèle exigeante recherchant transparence et performance dans leurs placements financiers.

Depuis onze années le cabinet apporte des solutions de placements aux professions libérales et aux chefs d'entreprises.

Le cabinet compte parmi ses partenaires des assureurs et des banques de renom comme Generali, Aviva, et la Société Générale.

Contact Service Recrutement
recrutement@groupevaillance.fr