



Fiche de poste – Conseiller(ère) en Gestion de Patrimoine Senior

Situé en plein cœur du quartier des Champs-Élysées et riche de onze ans d'expérience, le Groupe Vaillance Conseil est un cabinet de gestion de patrimoine haut de gamme spécialisé dans la retraite, la défiscalisation, la prévoyance et l'assurance-vie. Le cabinet compte parmi ses partenaires des assureurs et des banques de renom comme Generali, Aviva, Swiss Life et la Société Générale. Notre métier consiste à apporter des solutions patrimoniales aux professions libérales ainsi qu'aux chefs d'entreprises.

Nous considérons que le suivi de nos clients est un gage d'excellence dont vous devrez vous imprégner afin de créer une relation pérenne avec vos clients. Chaque jour, nous travaillons à améliorer la qualité de cette relation grâce à notre expertise et à notre exigence.

Aujourd'hui en pleine expansion, notre société a besoin de renforcer ses équipes commerciales en Île-de-France.

Et si vous mettiez vos talents au service d'un cabinet de conseil innovant ?

Nous sommes à la recherche d'un(e) **CONSEILLER(ERE) EN GESTION DE PATRIMOINE SENIOR** afin d'accompagner notre développement commercial. Vous assurerez un rôle essentiel à notre entreprise, tant au niveau de l'encadrement qu'au niveau commercial.

Vos missions

- Proposer des solutions d'épargne en matière d'Assurance Vie, Retraite et Prévoyance à des clients en portefeuille.
- Développer le portefeuille client par l'intermédiaire de la recommandation.
- Accompagner les CGPI junior.

Profil requis

Au minimum 3 ans d'expérience réussie dans la commercialisation de contrats d'Assurance-Vie, Retraite et Prévoyance.

Vous êtes reconnu pour vos capacités commerciales et votre résilience, votre sens du relationnel et votre dynamisme ? Souriez, vous avez le profil !

Type de contrat : CDI à temps plein

Localisation : 25 rue de Ponthieu 75008 Paris

Rémunération : Selon profil